

1x1 der Stromwirtschaft

Die gesamte Wertschöpfungskette in 3 Tagen: Erzeugung, Netze, Vertrieb und Handel



Kleines 1x1 der Stromwirtschaft

- Stromerzeugung: Physische Grundlagen, Kraftwerke, Kraft-Wärme-Kopplung und erneuerbare Energien
- Stromübertragung und -verteilung in Deutschland und Europa
- Wie funktionieren die Stromnetze in Deutschland?
- Elektrizitätsverbrauch: Grundbegriffe, Zählerwesen und Abrechnung

Großes 1x1 der Stromwirtschaft

- Struktur der deutschen Stromwirtschaft
- Regulierung des Stromnetzes, Unbundling und Bundesnetzagentur
- Rechtliche Grundlagen: Das EnWG und andere Verordnungen
- Wie funktioniert der Stromhandel an der Börse?
- Der Strompreis und seine Einflussgrößen
- Vertriebs- und Beschaffungsstrategien

Mit Beiträgen von

- Stadtwerke Bielefeld GmbH
- Stadtwerke Düsseldorf Netz GmbH
- BET Büro für Energiewirtschaft und technische Planung GmbH
- Energy Brainpool GmbH & Co. KG

Unser Medienpartner:

ener|gate
con|energy gruppe

4. bis 6. Oktober 2010, Düsseldorf
15. bis 17. November 2010, Leipzig



Kleines 1x1 der Stromwirtschaft Erster Seminartag

Referent des ersten Seminartages:



Alexander Seel, Berater,
BET Büro für Energiewirtschaft und
technische Planung GmbH, Aachen

- 8.30** Ausgabe der Tagungsunterlagen bei Kaffee und Tee
- 9.00** Begrüßung der Teilnehmer durch ETP und den Referenten
- 9.05 Physische Grundlagen**
- Was ist Strom?
 - Grundprinzipien der Stromerzeugung
 - Welche verschiedenen Stromarten gibt es?
 - Volt, Watt, Ampere und andere Einheiten
- 10.00** Tee- und Kaffeepause
- 10.30 Stromerzeugung in Deutschland**
- Konventionelle Kraftwerke
 - Primärenergieträger
 - Wirkungsgrade
 - Kosten
 - Investitionen
 - Kraftwerkstypen
 - Einsatzplanung
 - Kraft-Wärme-Kopplung: Funktionsweise und Einsatzgebiete
 - Erneuerbare Energien: Wind, Sonne, Wasser etc.
- 12.30** Gemeinsames Mittagessen
- 13.30 Stromtransport und -verteilung**
- Wie funktioniert die Übertragung von Strom?
 - Aufbau des Elektrizitätsversorgungsnetzes
 - Kosten und Versorgungssicherheit
 - Hausanschlüsse
- Systemführung und Verbundnetze in Deutschland und Europa**
- Funktion des Übertragungsnetzes
 - Leistungs-Frequenz-Regelung
 - Koordination des Verbundbetriebes
- 15.00** Tee- und Kaffeepause
- 15.30 Elektrizitätsverbrauch**
- Elektrizitätsverbrauch in Zahlen
 - Verbrauchscharakteristika
 - Grundbegriffe der Elektrizitätswirtschaft
 - Verbrauchserfassung und Abrechnung
- 17.00** Ende des ersten Seminartages, anschließend Umtrunk

Großes 1x1 der Stromwirtschaft Zweiter Seminartag

Referenten des zweiten Seminartages:



Dr. Arnd Kornatz, Prokurist und
Leiter Netzmanagement und -nutzung,
Stadtwerke Düsseldorf Netz GmbH, Düsseldorf



Frank Christian, Leiter Vertrieb Geschäftskunden,
Stadtwerke Bielefeld GmbH, Bielefeld

- 9.00 Die Regulierung der Stromnetze**
- Monopol und Wettbewerb entlang der Wertschöpfungskette
 - Erzeugung
 - Transport/Verteilung
 - Vertrieb
 - Der rechtliche Rahmen
 - Aufgaben der Bundesnetzagentur
- Dr. Arnd Kornatz**
- 10.00** Tee- und Kaffeepause
- 10.30 Der Betrieb von Netzen als eigenes Geschäftsfeld**
- Unbundling: Einbettung des Netzgeschäfts in den Gesamtkonzern
 - Aufgaben der Netzgesellschaft
 - Asset Management
 - Netzanschlussmanagement
 - Regulierungsmanagement
 - Netzzugang und Netznutzung
 - Aktuelle Entwicklungen
- Dr. Arnd Kornatz**
- 12.30** Gemeinsames Mittagessen
- 13.30 Ökonomie versus Ökologie – Aktuelle Diskussionen bestimmen die deutsche Stromwirtschaft**
- Energie als globales Thema: Die Weltmärkte beeinflussen die Diskussion in Deutschland und Europa
 - Konsequenzen für den deutschen Strommarkt
 - Die gezielte Förderung regenerativer Energien – Ein Ausweg?
- Frank Christian**
- Vom Kraftwerk zum Kunden – Die Wertschöpfungskette in der Stromwirtschaft**
- Kraftwerk, Handel oder virtuelle Beteiligung: Die Beschaffungsmodelle im Überblick

- Von der Kalkulation zum Angebot: Preisbestandteile in der Stromwirtschaft
- Nach der Zusage des Kunden: Übersicht über die verschiedenen Vertragsvarianten
- Die Belieferung: Bilanzkreismanagement, Datenübermittlung und Billing

Frank Christian

15.00 Tee- und Kaffeepause

15.30 Praxisbeispiel Kundenakquise – Was sind die Erfolgsfaktoren?

- Die Kundenwertanalyse – Welche Kunden passen in mein Portfolio?
- Mailing oder individuelle Strategie: Die Wahl der richtigen Ansprache
- Preismodelle minimieren Risiken – Eine Übersicht
- Ausbau einer Kundenbeziehung am Beispiel zweier Industrieunternehmen

Frank Christian

17.00 Ende des zweiten Seminartages

Dritter Seminartag

Referent des dritten Seminartages:



Julian Ewert, Consultant,
Energy Brainpool GmbH & Co. KG, Berlin
[Termin in Düsseldorf]



Tobias Federico, Geschäftsführer,
Energy Brainpool GmbH & Co. KG, Berlin
[Termin in Leipzig]

9.00 Strategien von EVU

- Multi-Utility
- Kooperationen
- Vertikale und horizontale Vertriebspartnerschaften
- Beispiele von Kooperationen

Produkte im Überblick

- Vertriebsprodukte
- Spotprodukte
- Terminprodukte
- Advanced Trading Products

10.30 Tee- und Kaffeepause

11.00 Überblick über die Beschaffungs- und Absatzmärkte

- OTC-Märkte im Überblick
- Teilnahmebedingungen
- Preisfindung am OTC-Markt
- Darstellung: Börse
- Preisfindung – Spotmarkt
- Preisfindung – Terminmarkt
- Teilnahmebedingungen an der Börse

12.00 Gemeinsames Mittagessen

13.00 Beschaffungs- und Vertriebsportfolio

- Erstellung des Vertriebsportfolios
- Erstellung des Beschaffungsportfolios
- Bepreisung einer Lastkurve: HPFC

Zusammenhang Stromhandel und Lieferung

- Darstellung: Bilanzkreise
- Regelenergie
- Intraday-Markt
- Fahrplanmanagement

14.30 Tee- und Kaffeepause

15.00 Risikomanagement

- Darstellung: Strukturrisiko
- Mengenrisiko
- Kontrahentenrisiko
- Vorleistungsrisiko

Überblick: Strompreisprognose

- Überblick technische Analyse
- Überblick Fundamentalanalyse

16.00 Ende des Seminars

Umtrunk zum Ausklang

Im Anschluss an den **ersten Seminartag** sind Sie herzlich zu einem Umtrunk eingeladen. Nutzen Sie die Gelegenheit, sich in entspannter Atmosphäre mit den anwesenden Referenten und Ihren Fachkollegen auszutauschen sowie neue Kontakte zu knüpfen und zu pflegen.

Ihre Ansprechpartner bei ETP:

Für Fragen zu diesem Seminar stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.



Konzeption und Inhalt:
Fabiane Buchheister
(Senior-Konferenz-Managerin)



Organisation:
Daniela Marbach
(Senior-Konferenz-Koordinatorin)
E-Mail: daniela.marbach@euroforum.com

Telefon: 02 11 / 96 86 – 34 34

Veranstaltungshinweise:

ETP-Seminar

Konzessionsverträge und Netzübernahmen

6. und 7. September 2010, Düsseldorf
2. und 3. November 2010, Hamburg
www.iir.de/konzession

ETP-Konferenz

Intelligente Netzleitstellen im Smart Grid

22. und 23. November 2010, Düsseldorf

ETP

ETP steht für „Energie Training für die Praxis“. Dieser Bereich bietet hochwertige Seminare und Konferenzen für die Energiewirtschaft.

Die Veranstaltungen sind sowohl technisch als auch kaufmännisch angelegt und richten sich an Einsteiger und Profis. ETP ist ein Geschäftsbereich der EUROFORUM Deutschland SE, einem führenden deutschen Konferenzanbieter..

Unsere Muttergesellschaft, die Informa plc mit Hauptsitz in London, organisiert und konzipiert jährlich weltweit über 12.000 Veranstaltungen. Darüber hinaus verfügt Informa über ein umfangreiches Portfolio an Publikationen für die akademischen, wissenschaftlichen und wirtschaftlichen Märkte. Informa ist in über 80 Ländern tätig und beschäftigt mehr als 10.000 Mitarbeiter.

So funktioniert die Stromwirtschaft!

Wie kommt der Strom aus der Steckdose?

Diese schlichte Frage birgt eine Fülle von Antworten und Erklärungen – gerade für Neu- oder Quereinsteiger in der Stromwirtschaft. In diesem Seminar lernen Sie nicht nur, was hinter der Steckdose passiert, sondern auch, wie beim Kunden damit Geld verdient wird.

Dabei wird Ihnen (physikalisches) Grundlagenwissen genauso vermittelt wie aktuelle Veränderungen durch die Liberalisierung des Strommarktes, insbesondere Unbundling und Anreizregulierung.

Lernen Sie Vertriebs- und Beschaffungsstrategien kennen und wie der Handel im Strommarkt funktioniert.

Verschaffen Sie sich in nur drei Tagen einen kompakten Überblick über die Wertschöpfung in der Stromwirtschaft von Erzeugung, Transport und Verteilung sowie Vertrieb und Handel und steigen Sie mit diesem Seminar optimal vorbereitet in die Stromwirtschaft ein!

Wer sollte teilnehmen?

- Neue Mitarbeiter in allen Bereichen der Stromwirtschaft
- Mitarbeiter, die ihr stromwirtschaftliches Wissen auffrischen und aktualisieren wollen

von

- Energieversorgungsunternehmen
- Energienetzgesellschaften
- Netzservicegesellschaften
- Energiehandelsunternehmen
- Energieintensiven Industrieunternehmen

sowie

- Energiedienstleistungsunternehmen
- Unternehmensberatungen und Rechtsanwälte mit dem Fokus Stromwirtschaft

Unser Medienpartner:

ener | gate

con|energy gruppe

w w w . e t p - e n e r g i e . d e / 1 x 1 s t r o m

[Kenn-Nummer]

**Die gesamte Wertschöpfungskette in 3 Tagen:
Erzeugung, Netze, Vertrieb und Handel!****Um Ihre Anmeldung zügig bearbeiten zu können, bitten wir Sie,
dieses Anmeldeformular zu benutzen.****Stimmt Ihre Adresse?**

Wenn nicht, nehmen Sie bitte direkt mit unserer Abteilung „Direktmarketing-Service“ Kontakt auf:

Telefon: 02 11/96 86 – 33 33, Fax: 02 11/96 86 – 40 40,**E-Mail: adresse@etp-energie.de****Fax****02 11/96 86 – 40 40****E-Mail****anmeldung@etp-energie.de****Internet****www.etp-energie.de****Post****ETP, EUROFORUM Deutschland SE
Postfach 11 12 34, 40512 Düsseldorf****Telefon****02 11/96 86 – 34 34
Daniela Marbach****Ja, ich nehme teil in Düsseldorf (P2200051)**

	Datum	Preis	Code
<input type="checkbox"/> Seminarpaket	4. bis 6. Oktober 2010	€ 2.199,-	M013
<input type="checkbox"/> Kleines 1x1	4. Oktober 2010	€ 1.249,-	M100
<input type="checkbox"/> Großes 1x1	5. und 6. Oktober 2010	€ 1.799,-	M023

(Ich kann jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Preis sind ausführliche Tagungsunterlagen enthalten.)

 Ich interessiere mich für Ausstellungs- bzw. Sponsoringmöglichkeiten.**Ja, ich nehme teil in Leipzig (P2200052)**

	Datum	Preis	Code
<input type="checkbox"/> Seminarpaket	15. bis 17. November 2010	€ 2.199,-	M013
<input type="checkbox"/> Kleines 1x1	15. November 2010	€ 1.249,-	M100
<input type="checkbox"/> Großes 1x1	16. und 17. November 2010	€ 1.799,-	M023

Teilnahmebedingungen

Der Teilnahmebetrag für diese Veranstaltung inklusive Tagungsunterlagen, Mittagessen und Pausengetränken pro Person zzgl. MwSt. ist nach Erhalt der Rechnung fällig. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung. Die Stornierung (nur schriftlich) ist bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos möglich, danach wird die Hälfte des Teilnahmebetrages erhoben. Bei Nichterscheinen oder Stornierung am Veranstaltungstag wird der gesamte Teilnahmebetrag fällig. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer. Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Datenschutzinformation

ETP ist ein Geschäftsbereich der EUROFORUM Deutschland SE. Die EUROFORUM Deutschland SE verwendet die im Rahmen der Bestellung und Nutzung unseres Angebotes erhobenen Daten in den geltenden rechtlichen Grenzen zum Zweck der Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen postalisch Informationen über weitere Angebote von uns sowie unseren Partner- oder Konzernunternehmen zukommen zu lassen. Wenn Sie unser Kunde sind, informieren wir Sie außerdem in den geltenden rechtlichen Grenzen per E-Mail über unsere Angebote, die den vorher von Ihnen genutzten Leistungen ähnlich sind. Soweit im Rahmen der Verwendung der Daten eine Übermittlung in Länder ohne angemessenes Datenschutzniveau erfolgt, schaffen wir ausreichende Garantien zum Schutz der Daten. Außerdem verwenden wir Ihre Daten, soweit Sie uns hierfür eine Einwilligung erteilt haben. Sie können der Nutzung Ihrer Daten für Zwecke der Werbung oder der Ansprache per E-Mail oder Telefax jederzeit gegenüber der EUROFORUM Deutschland SE, Postfach 11 12 34, 40512 Düsseldorf widersprechen.

Tagungsorte und Zimmerbuchung**4. bis 6. Oktober 2010 in Düsseldorf**

Hilton Düsseldorf
Georg-Glock-Straße 20, 40474 Düsseldorf
Telefon: 02 11/43 77-0
Telefax: 02 11/43 77-25 19

15. bis 17. November 2010 in Leipzig

The Westin Leipzig
Gerberstraße 15, 04105 Leipzig
Telefon: 03 41/9 88-0
Telefax: 03 41/9 88-12 29

Für unsere Teilnehmer steht in dem/den Veranstaltungshotel/s ein begrenztes Zimmerkontingent zu besonderen Konditionen zur Verfügung. Setzen Sie sich bitte rechtzeitig direkt mit dem Hotel in Verbindung.

Ihre hausinterne Bestellnummer

Name (Teilnehmer)

Vorname

Position

Abteilung/Hauspostcode

genehmigender Vorgesetzter

Funktion

Abteilung/Hauspostcode

Firma

Branche

Postfach

PLZ/Ort

Telefon

Fax

E-Mail

**Die EUROFORUM Deutschland SE darf mich über verschiedenste Angebote von sich,
Konzern- und Partnerunternehmen wie folgt zu Werbezwecken informieren:**Zusendung per E-Mail: Ja NeinZusendung per Fax: Ja Nein**X**

Unterschrift

Datum

Bitte ausfüllen, falls die Rechnungsanschrift von der Kundenanschrift abweicht:

Rechnungsstelle/Abteilung

Ansprechpartner/Telefon

Postfach

PLZ/Ort



Am Abend des ersten Seminartages laden Sie das Hilton Düsseldorf und das The Westin Leipzig zu einem Sektempfang ein.

**Änderungen vorbehalten**